

Brev till dig som är Entreprenör hos oss

Nu är det slut på årets kallaste och fattigaste månad. Vi ser fortfarande lågtryck i ekonomin och en liten minskning av sällanköpsvaror. Vi kan däremot konstatera att vi står oss starka och ökade vår totala försäljning med 25% i januari 2023 gentemot januari 2022. Fantastiska siffror!

Nu lanserar vi ÄTA i appen

Vi har under en längre period haft hög belastning på vår utveckling av app och system pga många parallella projekt. Nu har vi gått i mål med ett stort projekt och även lanserat ÄTA vilket innebär att det från nu är aktivt i appen. Jag ser att några av er redan använd funktionen, kul! Förbättringen är att du nu direkt på uppdraget kan lägga till och ta bort produkter, arbetstid, material och resa. När du ändrar i ett uppdrag skickas ett sms med en länk till kunden som måste godkänna ändringen för att den ska träda igenom. Länken som skickas till kunden är aktiv i 30 minuter. Vi påminner om att du anger materialet enligt spec vid utcheckning.

Tydligare information => Lönsammare jobb

I takt med att vi utför fler uppdrag har vi förfinat våra processer och lagt upp mer information för att göra det ännu enklare att arbeta via vår plattform. Vi samlar relevant information på vår sida intern information. För att läsa mer där tryck via länken, [Intern-information/entreprenor/](#)

Fler tjänster lanserade

Vi mjukstartade vår lansering av byggtjänster april 2022 i samarbete med IKEA och Byggmax och vi har fler stora aktörer på väg in i kombination med rekrytering av ny personal till kontoret som kan förbättra kundresan vid beställning som gör att ni får bättre information till uppdragen. Det kommer också innebära fler lönsamma uppdrag med större variation. Vi har till exempel nyligen adderat montering av markiser, golvläggning och redskapsbodar. I takt med att vi blir helt rikstäckande kommer vi börja kommunicera våra tjänster mer till marknaden och du som är med nu är med på resan från start vilket är fantastiskt roligt. Vi hoppas du har tålamod om du är på en mindre ort med lägre volym av uppdrag. Vi kommer garanterat över tid generera volymer av lönsamma jobb om du fortsätter ha tålamod.

Jobb hos IKEA:s kunder

IKEA jobbar stenhårt med schysta villkor, såväl för människor som planeten. De har därför krav på oss alla, inte bara bolaget Hemfixarna utan även ditt bolag att efterleva deras IWAY-krav. För dig som entreprenör gäller de ganska basala IWAY-kraven på nivån "must" i policyn. Vi på Hemfixarna har som skyldighet att kontrollera att ditt bolag känner till och efterlever IWAY-kraven. Vi har därför satt upp ett formulär som tar 10 minuter att gå igenom.

Observera att det är ett krav att känna till och efterleva IWAY-kraven som entreprenör om man vill ha uppdrag från IKEA:s kunder. Kraven i "must" är enkla att efterleva och självklara för seriösa företagare. Du hittar Hemfixarnas sammanställning av IWAY och ett enkelt frågeformulär som bekräftar att du läst och förstått här: <https://testing.hemfixare.se/iway/>

Har du frågor är det bara att kontakta mig

mail: martin@hemfixarna

mobil: 0761 73 31 27

Med vänliga Fixar hälsningar

Martin Westerberg